

貴社の抱える経営課題に、 豊富な経験やノウハウを持つ **プロ人材** が伴走します！

その道のプロによる先導でお困りごとがスピーディに解決可能です

【テーマ1：新規事業】

5年後を見据え、業態転換を含めた新規事業で第2の事業の柱を作りたい

→ **新規事業を立ち上げ新たな事業の柱を構築**

※ 専門商社/従業員約20名

【テーマ2：営業】

受注営業から脱却し、提案型営業を浸透させて競合他社との差別化を図りたい

→ **営業戦略立案・営業力の強化で販路を拡大**

※ OEM会社/従業員約40名

【テーマ3：生産性向上】

工場で多発する事故を減らし生産性を上げたい

→ **製造ライン最適化による生産性向上・事故の未然防止**

※ 素材メーカー/従業員約80名

【テーマ4：IT活用/業務改善】

電話・FAXで行っている受発注業務をシステム化することで、業務効率化を図りたい

→ **システムを導入し、業務効率化を仕組み化**

※ 卸売業/従業員約40名

自社では解決できない課題に直面している… そんな時には？



経営課題に、最高の味方。



培われた経験・知見を活用し、必要な時に必要なリソースを社内に取り入れることで、経営課題を解決するサービスです



✓ **17,000人を超えるプロ人材が課題を解決**

大手企業の元役員などのプロフェッショナル人材が、課題の明確化～実行計画～解決までの実行を支援します

✓ **転職市場では獲得が難しい人材を、期間限定で活用可能**

契約期間・頻度は柔軟に設定可能。必要な時に必要なだけ、専門的なノウハウを社内へ取り入れることができます

✓ **支援可能テーマは多種多様**

プロ人材の出身業界は、製造業・IT・不動産・建設・広告・小売など幅広い。また、経験職種も経営企画から営業・製造・開発・管理部門にまで多岐にわたるため、課題にあわせて適切なプロ人材を当社よりご提案します

▼ 問い合わせ先 ▼

パーソルキャリア i-common 地域活性支援室（担当：河野）

pca-icommon-regional@persol.co.jp