

貴社の経営課題は 専門知識を持つ副業人材の活用で解決できます！

IT/DX推進

(業務効率化・販路拡大)

【課題例】

ITツールを導入して、社内の業務効率化を図りたい

【支援例】

ITベンチャーに所属するICT化についての経験が豊富な人材が費用をかけずできるIT/DX化推進をサポート！

【課題例】

効果的なHPやECサイトをつくりたい、オンラインの販売を強化したい

【支援例】

30代の副業人材が自社マーケティングの実業務を運用し、オンラインでの販売を強化！

営業戦略

【課題例】

売上減や特定顧客からの脱却のため営業戦略を見直したい

【支援例】

製造業で活躍する営業管理職が、新規営業のノウハウを伝授し、営業戦略を再構築！

【課題例】

新たな業界へのマーケティングや販路開拓を実施したい

【支援例】

企業のブランド構築やデザイン経営のサポート、広告・販促など多様な経験を持った人材が伴走サポート！

新規事業

【課題例】

新規事業を現実的かつ具体的な事業計画に落とし込みたい

【支援例】

新規事業開発に携わる大手企業の管理職が、新ブランドの立ち上げを一からサポート！

【課題例】

効果的な事業計画書の作成を行いたい

【支援例】

中小企業診断士の資格を有する40代副業人材が事業計画や補助金申請に伴走サポート！

全国の地域企業が多数活用中の副業サービスは？



地方副業プラットフォーム



副業解禁やリモートワークの定着化で全国の中小企業が活用中！
今こそ、専門性の高い人材を活用できるチャンスです

✓ 優秀な副業人材が課題を解決！

各分野（広報・マーケティング、新規事業、IT、管理部門）で専門性を持った人材がコンサルティング（アドバイスだけ）ではなく、解決まで実務を行います。

✓ 費用は月額8万円～スタート可能！！

自社雇用より安価で必要な時に必要な分だけ活用可能。 ※副業人材への報酬+Loino使用料を含む

✓ 1～2ヵ月程度で業務開始可能！

業務委託契約なので入社手続き等は不要、専門性の高い人材なので育成不要！

お問い合わせ先：パーソルキャリア株式会社 Loino 事務局
pino_loinoinfo@persol.co.jp 担当：飯田・横山